ACUERDO DE INICIO DE EXPEDIENTE DE CONTRATACIÓN Y AUTORIZACION DEL GASTO

EXPEDIENTE ...../2018 /481

-FECHA: 06 DE JULIO DE 2018

-ORGANO PROPONENTE: DIRECCIÓN DE RED

-OBJETO: SERVICIOS DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LA ACCIÓN FORMATIVA "ITINERARIO SOBRE INNOVACIÓN Y MODELOS DE NEGOCIO"

-PARTIDA: TF_2018.1.3.01

-TIPO DE CONTRATO: SERVICIOS

-DURACION: 5 MESES APROXIMADAMENTE

-JUSTIFICACION DE LA NECESIDAD DE CONTRATACIÓN: CON ESTA ACCIÓN FORMATIVA CONTRIBUIREMOS A ACTUALIZAR Y MEJORAR LAS COMPETENCIAS REQUERIDAS AL PERSONAL TÉCNICO, EN EL DISEÑO Y VALIDACIÓN DE LA PROPUESTA DE VALOR DE LA IDEA, PARA UN POSTERIOR ANÁLISIS DE VIABILIDAD DEL MODELO DE NEGOCIO, MEDIANTE EL EMPLEO DE:

- CUSTOMER DEVELOPMENT Y FUNNEL DE VENTAS
- PLAN DE MARKETING OFFINE/ONLINE Y PLAN DE EMPRESA INCREMENTAL.
- INTRODUCCIÓN A LAS FINANZAS CORPORATIVAS.
- PLANIFICACIÓN FINANCIERA Y FINANZAS A CORTO.
- CONTABILIDAD DE COSTES Y PRICING.

DESDE EL ÁREA DE FORMACIÓN INTERNA SE CONSIDERA IMPRESCINDIBLE DOTAR A NUESTRO PERSONAL DE LA FORMACIÓN PRECISA Y ACTUALIZADA EN CUANTO A HERRAMIENTAS INNOVADORAS PARA EL DISEÑO DE PROPUESTAS DE VALOR DIFERENCIALES EN LAS EMPRESAS ANDALUZAS Y DE ANÁLISIS DE VIABILIDAD DE LOS MODELOS DE NEGOCIO, EN SECTORES DIVERSOS. EL OBJETIVO FINAL ES QUE EMPRESAS Y EMPRENDEDORES PUEDAN IMPLEMENTAR ESTAS TÉCNICAS Y MODELOS PARA MEJORAR SU EFICIENCIA Y COMPETITIVIDAD.

-INFORME DE INSUFICIENCIA DE MEDIOS PARA REALIZAR ESTE SERVICIO: NO CONTAMOS CON PERSONAL ESPECIALIZADO PARA LA EJECUCIÓN DE ESTOS TRABAJOS.

-PRESUPUESTO BASE DE LICITACIÓN (IVA INCLUIDO): 38.000€, SIENDO EL DESGLOSE POR LOTES EL SIGUIENTE:

- CUSTOMER DEVELOPMENT Y FUNNEL DE VENTAS (LOTE 1): 7.000€
- PLAN DE MARKETING OFFINE/ONLINE Y PLAN DE EMPRESA INCREMENTAL (LOTE 2): 10.000€
- INTRODUCCIÓN A LAS FINANZAS CORPORATIVAS (LOTE 3): 7.000€

Firmar todas las hojas si se generan varias

- PLANIFICACIÓN FINANCIERA Y FINANZAS A CORTO (LOTE 4): 7.000€
- CONTABILIDAD DE COSTES Y PRICING (LOTE 5): 7.000€

-VALOR ESTIMADO DEL CONTRATO (IVA EXCLUIDO): 38.000€, SIENDO EL DESGLOSE POR LOTES EL SIGUIENTE:

- CUSTOMER DEVELOPMENT Y FUNNEL DE VENTAS (LOTE 1): 7.000€
- PLAN DE MARKETING OFFINE/ONLINE Y PLAN DE EMPRESA INCREMENTAL (LOTE 2): 10.000€
- INTRODUCCIÓN A LAS FINANZAS CORPORATIVAS (LOTE 3): 7.000€
- PLANIFICACIÓN FINANCIERA Y FINANZAS A CORTO (LOTE 4): 7.000€
- CONTABILIDAD DE COSTES Y PRICING (LOTE 5): 7.000€

- PROCEDIMIENTO DE ADJUDICACION PROPUESTO: PROCEDIMIENTO ABIERTO.

- DIVISION EN LOTES DEL OBJETO DEL CONTRATO: EL CONTRATO SERÁ DIVIDIDO EN LOTES, YA QUE LA REALIZACIÓN INDEPENDIENTE DE LAS DIVERSAS PRESTACIONES QUE COMPRENDE, FACILITARÁ LA CORRECTA EJECUCIÓN DE ÉSTE DESDE EL PUNTO DE VISTA TÉCNICO.

- El ORGANO PROPONENTE DECLARA QUE NO SE ESTÁ ALTERANDO EL OBJETO DEL CONTRATO PARA EVITAR LAS REGLAS GENERALES DE CONTRATACIÓN.

Órgano Proponente y Responsable del contrato:

Nombre: Pedro Ignacio González Fernández

Cargo: Director de Red

Firma:

Autorizado por Director área Económico Financiera

Fecha: 9-7-18

Autorizado por la Directora Gerente de acuerdo con el art 118.1 de LCSP (L9/2017):

Fecha: 16/07/2018

Firmar todas las hojas si se generan varias